

ROCKTRADE

Vaga: Inside Sales

Sobre a vaga

Sobre a vaga: Inside Sales

Estamos à procura de profissional **com experiência em INSIDE SALES no mercado financeiro.**

Buscamos um profissional capaz de entender a dor do cliente e como nossos produtos podem ajudar de forma real a vida de nossos clientes.

Por isso é importante **experiência e conhecimento de bolsa de valores.** Nossos clientes tem uma dor: onde e como investir do dinheiro deles para rentabilizar melhor seu capital num cenário em que a renda fixa está perdendo para inflação. O candidato deve ser capaz de entender profundamente nosso cliente e como nossas RECOMENDAÇÕES DE INVESTIMENTO podem ajudar a sanar essa dor.



Sobre a vaga: Inside Sales

É fundamental que o profissional seja **intraempreendedor**. Seu resultado (inclusive comissão) depende muito de seu esforço individual: sua vontade, atitude e habilidade como vendedor farão a diferença.

É necessário que o candidato tenha atuado em Inside Sales, com **venda consultiva e foco no cliente**.

É necessário ter **capacidade de analisar objeções** e traçar estratégias para a quebra dessas objeções.

Inside Sales é um time que trabalha em home office com venda por whatsapp / telefone focado na conversão rápida (venda de impacto e não de relacionamento longo). Dentro da atuação desse time está a aquisição de novos clientes e realização de upsell.



1. O produto

Em 2020 as recomendações que publicamos em uma de nossas CARTEIRAS, **renderam mais de 90%** de valorização. Isso é real. E não é um operacional complicado que demanda muito tempo do cliente. Pelo contrário, é muito simples para nossos clientes seguirem nossas recomendações.

Se você é de mercado sabe que isso é um produto que todo investidor gostaria de ter.



2. Os Leads

Temos um time de **marketing digital** focado em construir jornadas de vendas para alcançar milhões de investidores que estão precisando de nossas recomendações para cuidarem melhor de seu dinheiro.

E isso gera muitos leads. São pessoas que de alguma forma tem algum interesse no que estamos ofertando.

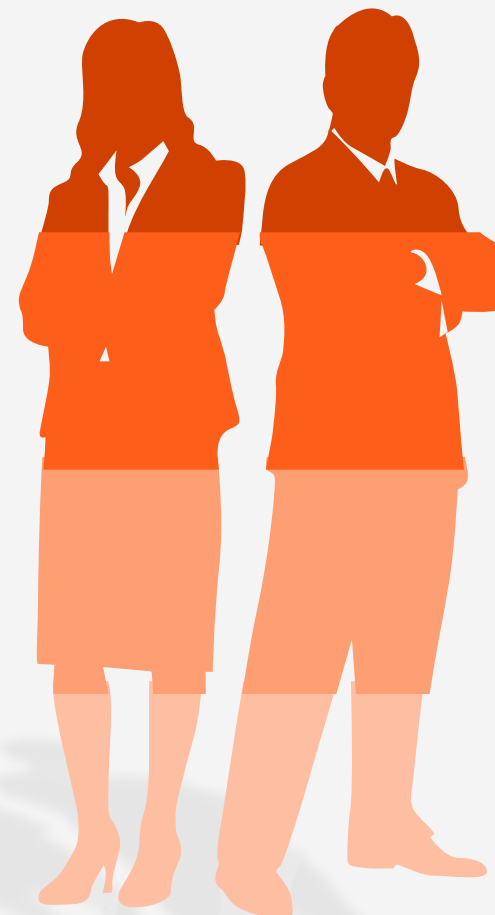


3. Você

Mas o mercado financeiro é cheio de falsas promessas. E isso faz com que o ceticismo seja naturalmente predominante. Em outras palavras, o lead não nos conhece e tem dúvidas se podemos realmente resolver sua dor.

Aqui entra VOCÊ. **Sua habilidade em ligar as duas pontas é a chave para o sucesso:** o lead e sua dor com nossos produtos.

Nós sabemos que nossas recomendações são boas e reais. O lead não sabe. Aqui está seu desafio.



Sobre a vaga: Inside Sales

Shortlist de atuação:

1. contato com leads para venda de relatórios de recomendação de investimento em bolsa de valores;
2. relacionamento com leads de forma personalizada;
3. auxiliar o cliente que está começando a investir na bolsa, apresentando e orientado sobre o mercado financeiro;
4. fazer planejamento com o cliente para ofertar a cesta adequada de nossos produtos para atingir os objetivos de risco e retorno do cliente;
5. análise e quebra objeções de vendas;
6. participar do planejamento das estratégias e ações comerciais para atingir as metas da empresa e de expansão do negócio;



Sobre a vaga: Inside Sales

Pré-requisitos:

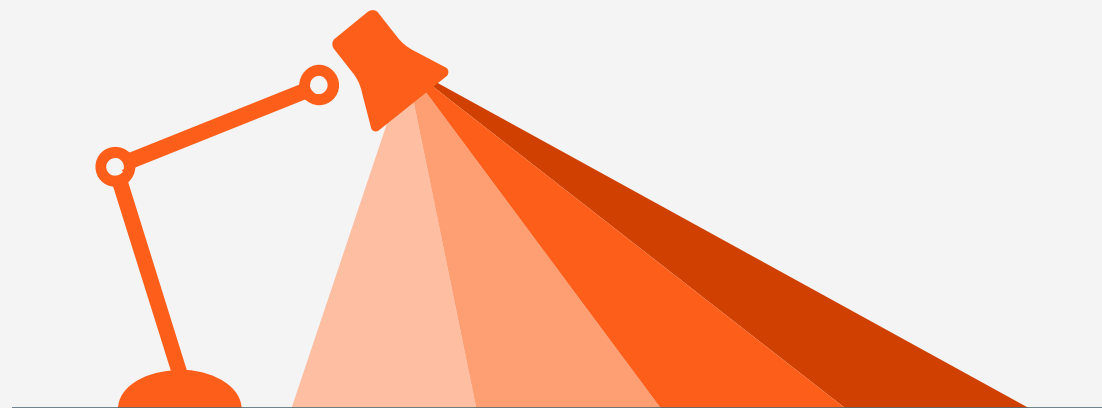
- Experiência na área comercial como vendedor ou assessor de investimentos - nível Pleno ou Sênior;
- Habilidade em tratativas com clientes, negociações e fechamento de vendas;
- Gostar de trabalhar com metas;
- Habilidade com CRM;
- Boa desenvoltura com excel;
- Conhecimento de mercado financeiro - bolsa de valores;
- Certificação CPA20 ou ANCORD;
- Ter excelente relacionamento interpessoal;
- Saber escrever e se comunicar bem - domínio da língua portuguesa;



Sobre a vaga: Inside Sales

Detalhes da vaga

- Local de trabalho
 - **home office** com eventuais encontros com time e gestores em nossa sede no condomínio Praça Capital em Campinas / São Paulo (Av. João Scarparo Netto, 170)
- Para essa vaga temos duas modalidades de contratação que o candidato pode escolher:
 - CLT
 - Fixo + Comissão
 - Vale alimentação
 - Plano médico Unimed
 - Contrato PJ
 - Remuneração fixa + comissão



Sobre a empresa

A CONSISTÊNCIA DO

MÉTODO QUANT

NAS SUAS MÃOS

 ROCKTRADE

Sobre a Rocktrade

Somos uma **casa de análise de investimentos** em bolsa de valores e vendemos as melhores RECOMENDAÇÕES DE INVESTIMENTOS para pessoas físicas que hoje somam mais de 11 mil clientes.

Estamos devidamente compliance com as regulamentações e somos APAIXONADOS pelo que fazemos!

Trabalhamos de forma HONESTA e TRANSPARENTE, com foco na experiência do cliente.

Nossas RECOMENDAÇÕES DE INVESTIMENTOS são geradas com base no **método quantitativo**.

Contamos com um experiente time de analistas CNPI, que são os responsáveis pela publicação diária dos nossos relatórios contendo nossas recomendações para a nossa base de clientes.



Nossos
números

11 Anos de
Mercado

+ 11 mil
assinantes

25
Rocktraders
no time

10 produtos
de análise

ROCKTRADE

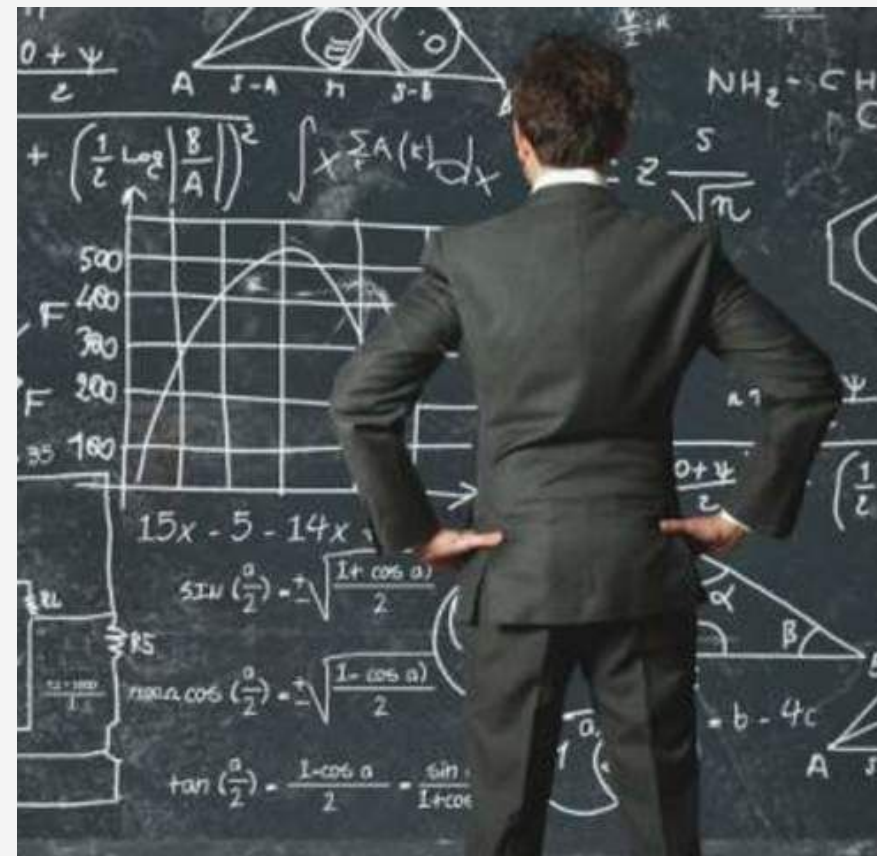
Sobre a Rocktrade

Nossa história teve início em 2010 como Quantsis, uma *software house*.

Foi nessa época que desenvolvemos o GrapherOC (www.grapheroc.com.br), uma ferramenta que permitia a elaboração e automação de **trading systems quantitativos**... era a nossa porta de entrada para o mundo dos investimentos quantitativos.

Em 2018 nos tornamos uma **casa de análise e recomendação de investimentos** para o mercado financeiro, e foi então que nasceu a Rocktrade (www.rocktrade.com.br)

Hoje, todos os nossos produtos são desenvolvidos com **ferramentas próprias** e metodologias quantitativas de nossa propriedade intelectual.

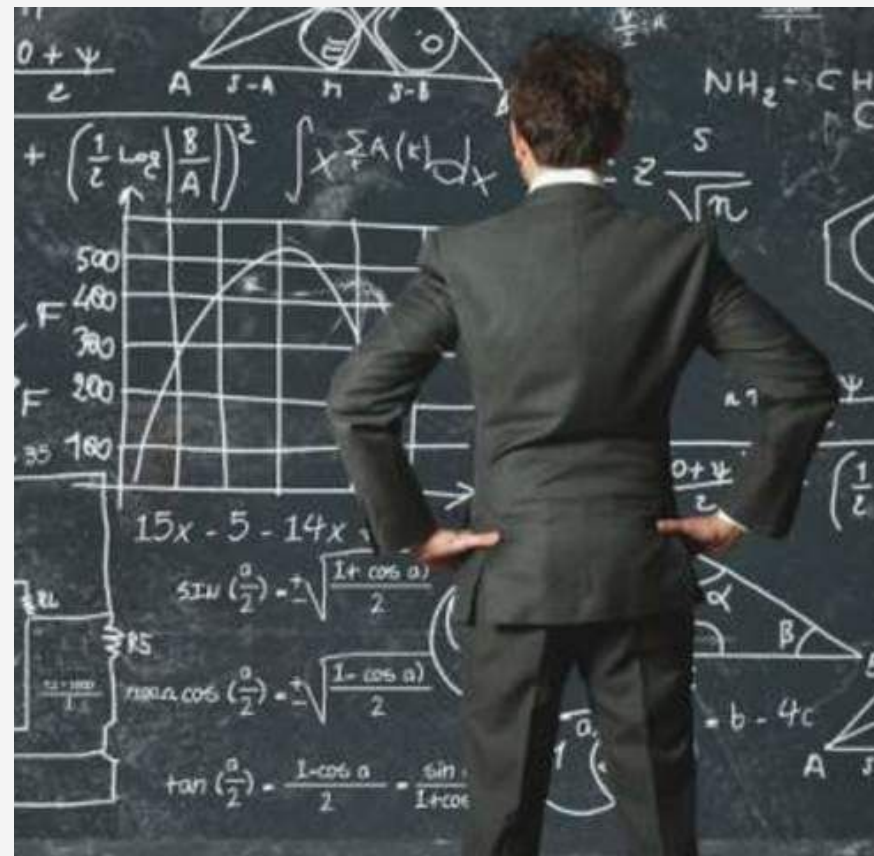


Sobre a Rocktrade

Contamos com um time de peso atuando em **Pesquisa de Desenvolvimento**, formado por matemáticos, físicos, engenheiros e economistas, que consolidam uma expertise de mais de uma década de atuação.

Mas o mercado financeiro é competitivo e desafiador em todos os sentidos. Não basta termos o melhor produto e entregar altas rentabilidades. O mercado está cheio de promessas falsas e o ceticismo é natural. **Precisamos tocar as pessoas com nosso propósito**, mostrar que somos de verdade, que nossas recomendações funcionam na vida real para ajudá-las a rentabilizar seu capital.

E é aqui que entra nosso time de **Marketing e Vendas**, formado por especialistas em marketing digital como copywriters, gestores de tráfego e conteúdo, designers e vendedores focados em desenvolver nossas jornadas de vendas, centradas na experiência do usuário, para alcançar cada vez mais pessoas.



**Em que
acreditamos?**

Em que acreditamos

QUANT

Nós acreditamos no método quantitativo.

CONSISTÊNCIA

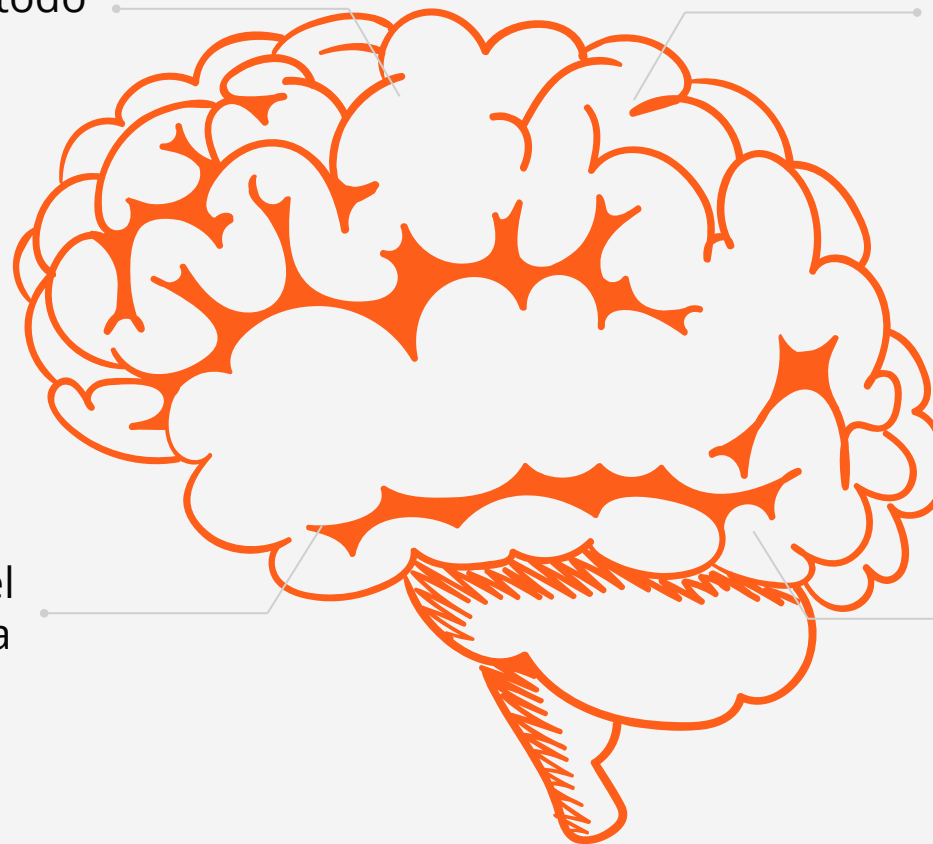
Acreditamos que o método quantitativo é a melhor forma de obter performance consistente no decorrer do tempo.

NÃO PREVEMOS FUTURO

Acreditamos que não é possível prever o futuro e a única forma de estar preparado para o desconhecido é fazendo composição de estratégias.

SEM EMOCIONAL

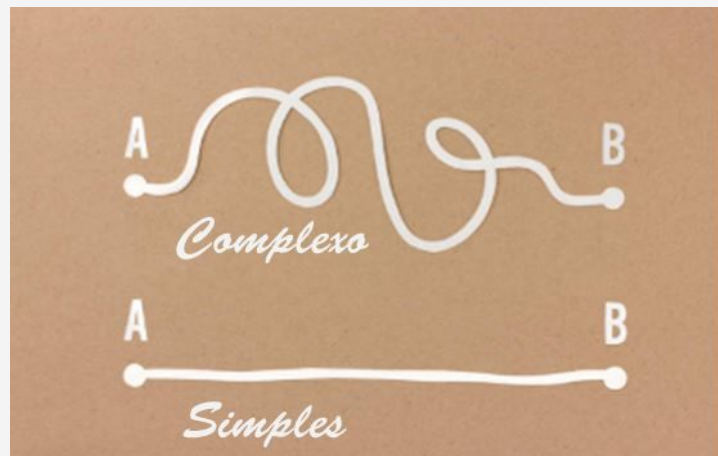
Acreditamos que interferência emocional e subjetividade não devem ser utilizadas para tomar decisões de investimentos.



**Que problema
resolvemos na
vida do nosso
cliente?**

desinfoxicação!

A Rocktrade traz
ordem no caos...



Missão e valores

Nossa
missão

Oferecer recomendações de investimentos em bolsa que funcionam na vida real para todos que desejam rentabilizar seu capital ao longo do tempo

ROCKTRADE

Nossos valores



01

Foco

Falar NÃO pra ideias boas, para ficar apenas com as que têm sentido.

02

Sustentabilidade

Nunca coloque o tempo contra você.

03

Confiança

Pontualidade é confiança: Prometeu? Cumpra! Sua palavra tem que valer.

04

Velocidade

Uma boa ideia em execução é melhor do que uma ideia perfeita no papel.

05

Capricho

Capricho é fazer o melhor que você pode com as condições que você tem até que você tenha condições melhores de fazer melhor ainda

Agora é com
você

Se você se identifica com o nosso propósito, com os requisitos desta vaga e, principalmente, com os nossos valores, essa vaga é para VOCÊ!

Estamos ansiosos para lhe conhecer! :)

Siga as instruções no nosso site para se aplicar para essa vaga.

